

【小規模の宿泊業さま限定】

アフターコロナで収益改善を目指す!

小規模宿泊業のための 売上拡大事例セミナー

Teams
オンライン

事前
予約制

定員
10名様

ミニセミナーの
お申込みはこちらから



facebookでは経営のお役
立ち情報、補助金情報など
をお伝えしています。



お問合せ・相談申し込み

TEL 022-393-8044

こんなお悩みはありませんか？

- ネット集客の方法が分からない
- SNS等の情報発信がイマイチ。。。
- 料金調整・料金アップが出来ない
- ネットを使わない集客方法を知りたい
- 口コミ返信が、いつも同じ文章に
- 初心者向けの「原価管理方法」は？

世の中的にはコロナ禍も落ち着いて、と話題になっていますが、これからアフターコロナに向けて新たな取組みを加速する時期に突入しています。小規模宿泊業のみなさまの売上拡大を実現した事例を紹介し、皆様が取り組みやすい集客ノウハウなどをお伝えします。

講師 渡邊 陽介

岩手県よろず支援拠点
コーディネーター

青森のホテルで6年、リクルート東北じゃらんで3年半、宮城県内の大型旅館で3年半、合計で13年間宿泊業に携わる。現在は独立し、お客様を「もてなす・集める」、双方の観点での伴走支援を得意とし、多くのご相談にのっています。



日時 2023年10月26日(木)

時間 13:00 ~ 14:00

定員 先着10名様 (オンライン)

よろず支援の特徴

チームで応援します

経営状況に合わせた「専門家チーム」を構成。チームだからこそ複数の課題を徹底サポート。

解決までフォローします

成果を出すまでは長期戦。何度でも共に考え提案し続けるフォローアップを徹底。

あらゆる課題に対応します

複数の専門家があらゆる課題に対応。どんな事でも悩む前によろずへ相談すればOK。

☎ 022-393-8044

セミナーの
お申込み
お問合せ
はコチラ→



売上拡大 経営改善 広報戦略 IT利活用 Web戦略 販路拡大 資金繰り

経営法務 人手不足 事業継承 人事・労務 生産性向上 創業支援 補助金活用